**TEORÍA GENERAL DEL NEGOCIO JURÍDICOMAESTRÍA EN DERECHO NOTARIAL Y REGISTRAL**

**UNIVERSIDAD DE SAN CARLOS DE GUATEMALA –USAC-**

**PRIMER SEMESTRE CICLO 2022**

**PROGRAMA DE ESTUDIOS**

**PRESENTACIÓN**

Este curso tiene un propósito teórico introductorio y se presenta en el formato de todos los programas que se cursan en las Maestrías de la Escuela de Postgrado de la Facultad de Ciencias Jurídicas y Sociales de la Universidad de San Carlos de Guatemala, en donde se acordó elaborar un programa común para que todos los profesores de la materia desarrollen sus tareas docentes conforme a un contenido único en las diferentes secciones. En la Teoría general del negocio jurídico, se estudia el negocio jurídico, su desarrollo, características, conformación, formalización y principios, entre otros, con el propósito que el alumno tenga el adecuado conocimiento con propiedad de los mismos y la legislación que le sea aplicable.

OBJETIVO GENERAL: Estudiar adecuadamente los contenidos de la teoría general del Negocio Jurídico, que el maestrando analice e interprete la doctrina, jurisprudencia y normas jurídicas inherentes al Negocio Jurídico.

OBJETIVOS ESPECÍFICOS:

* Conocer la teoría general del negocio jurídico y la del contrato.
* Identificar las características del negocio jurídico.
* Diferenciar el negocio jurídico con el instrumento público.
* Establecer los vicios del consentimiento y sus consecuencias jurídicas.
* Conocer la responsabilidad del notario en la simulación del negocio jurídico.

**CONTENIDO DEL CURSO**

PARTE PRIMERA DOCTRINA GENERAL DE LA

AUTONOMÍA PRIVADA

CAPÍTULO PRIMERO: La autonomía privada

1. El concepto de autonomía

2. El juego de la autonomía

CAPÍTULO II: La figura del negocio jurídico

1. El término negocio jurídico

2. El concepto de negocio jurídico

3. Las figuras de dudoso carácter negocial

4. Clasificación general de los negocios jurídicos

CAPÍTULO III: La estructura del negocio jurídico

1. Los elementos del negocio jurídico

2. La declaración de voluntad

3. Las teorías sobre el valor respectivo de voluntad y declaración.

4. Criterio para la valoración de la declaración de voluntad

5. Existencia de la declaración negocial

6. El silencio

7. La actuación de la voluntad

CAPÍTULO IV: La interpretación del negocio jurídico

1. Problemática de la interpretación

2. Las reglas legales de interpretación

PARTE II

VICIOS Y DEFECTOS DEL NEGOCIO JURÍDICO

CAPÍTULO PRIMERO: De los vicios del negocio en general

1. La distinción entre los vicios del negocio

2. La no existencia de la declaración de voluntad

CAPÍTULO II: El error

1. Consideraciones previas

2. Los antecedentes históricos

3. El error que determina la voluntad

4. El error respecto a la declaración

5. El error del testador

CAPÍTULO III: La violencia

1. La violencia como vicio de la voluntad

2. La violencia en sentido estricto

CAPÍTULO IV: La intimidación

1. La consideración jurídica de la intimidación

2. El temor jurídicamente apreciable

3. Consecuencias de la intimidación

CAPÍTULO V: El dolo

1. La consideración jurídica del dolo

2. Requisitos del dolo que vicia la voluntad

3. Consecuencias del dolo

CAPÍTULO VI: Significado propio de cada vicio del negocio

PARTE III

LA DOCTRINA DE LA CAUSA

CAPÍTULO PRIMERO: La causa y el carácter del negocio

CAPÍTULO II: Antecedentes históricos

CAPÍTULO III: La diversidad de los sistemas jurídicos

CAPÍTULO IV: Las teorías sobre la causa

1. Teorías sobre la existencia de la causa

2. Teorías sobre la naturaleza de la causa

CAPÍTULO V: El significado de la causa del negocio

CAPÍTULO VI: El ámbito de aplicación de la causa

CAPÍTULO VII: La causa suficiente para la validez del negocio

CAPÍTULO VIII: Los negocios atípicos

CAPÍTULO IX: has obligaciones morales

CAPÍTULO X: La causa en sentido subjetivo

CAPÍTULO XI: Los negocios sin causa

CAPÍTULO XII: Los vicios de la causa

1. Significado de los vicios de la causa

2. La falsedad de la causa

3. La ilicitud de la causa

PARTE IV

LA CAUSA Y LA RELACIÓN NEGOCIAL

CAPÍTULO PRIMERO: El negocio como fundamento de la relación negocial

1. El negocio como título de la relación negocial

2. Clasificaciones de los negocios conforme a su causa

CAPÍTULO II: La independencia de la relación negocial

1. Los negocios formales

2. Los llamados negocios abstractos

CAPÍTULO III: La continuada influencia de la causa

1. La cláusula «rebus sic stantibus»

2. La base del negocio

PARTE V

LOS NEGOCIOS ANÓMALOS

CAPÍTULO PRIMERO: Anomalías del negocio y negocios anómalos

CAPÍTULO II: La simulación

1. La simulación en general

2. Ámbito de la simulación

3. La simulación absoluta

4. La simulación relativa

5. La acción de simulación

CAPÍTULO III: El negocio en fraude a la Ley

CAPÍTULO IV: El negocio fiduciario

1. El planteamiento de la cuestión

2. Los antecedentes históricos

3. La evolución de la doctrina de los autores

4. El negocio fiduciario y el sistema jurídico español

5. La titularidad fiduciaria

CAPÍTULO V: El negocio indirecto

PARTE VI

LA INEFICACIA DE LOS NEGOCIOS JURÍDICOS

CAPÍTULO PRIMERO: LOS tipos de ineficacia

CAPÍTULO II: Los negocios nulos

1. La nulidad del negocio

2. Significado de la nulidad del negocio

3. La acción de nulidad

4. La convalecencia del negocio

5. La conversión del negocio nulo

6. La nulidad parcial

CAPÍTULO III: Los negocios anulables

1. Significado de la anulabilidad

2. El ámbito de la anulabilidad

3. La acción de anulación

4. La confirmación

CAPÍTULO IV: Los negocios rescindibles

1. La figura de la rescisión

2. El ámbito de la rescisión

3. La acción de la rescisión

CAPÍTULO V: Otros tipos de ineficacia

EVALUACIÓN SUJETA A CAMBIOS

EVALUACIONES Y TRABAJOS 70 PUNTOS.

EXAMEN FINAL: 30 PUNTOS.

NOTA TOTAL: 100 PUNTOS.

Mínimo para aprobar el curso: 71 puntos

INVENTARIO DE RECURSOS

Los propios del estudiante y los de la Escuela de Estudios de Postgrado.

BIBLIOGRAFÍA MÍNIMA

Aguilar Guerra, Vladimir Osmán. EL NEGOCIO JURIDICO. Colección Monografías Hispalense. 5ª. Edición.

Serviprensa. Guatemala 2006.

Bejarano Sánchez, Manuel. OBLIGACIONES CIVILES. 3ª. Edición, Colección Textos Jurídicos Universitarios,

Editorial Harla, México, D.F., 1984

Borda Guillermo. EL NEGOCIO JURIDICO, Sde.

Compagnucci De Caso, Rubén H. EL NEGOCIO JURIDICO. 1ª. Edición., Editorial Astrea de Alfredo y Ricardo

Palma, Buenos Aires, Argentina, 1992.

Contreras Ortíz, Rubén Alberto. OBLIGACIONES Y NEGOCIOS JURIDICOS CIVILES (PARTE GENERAL), 2ª.

Reimpresión de la 1ª. Edición, Instituto de Investigaciones Jurídica, Universidad Rafael Landívar, Editorial

Serviprensa, S.A., Guatemala 2,004.

De Castro y Bravo, Federico. EL NEGOCIO JURIDICO. Editorial Civitas, 1ª. Edición, reimpresión, Madrid,

España, 1,997.

De La Peza, José Luis. DE LAS OBLIGACIONES. Serie Jurídica, Editorial McGraw-Hill, México, 1,975.

Galindo Garfias, Ignacio. TEORIA GENERAL DE LOS CONTRATOS. 1ª. Edición, Editorial Porrúa, S.A., México,

1,996.

Garibotto, Juan Carlos. TEORIA GENERAL DEL ACTO JURIDICO. 1ª. Edición, Ediciones Depalma, Buenos Aires,

Argentina, 1,991.

Herrera, Flavio. DERECHO ROMANO. Revista No. 28. Facultad de Ciencias Jurídicas y Sociales de la

Universidad de San Carlos de Guatemala. Publicación de la Escuela de Estudios de Postgrado. Guatemala,

Diciembre 2017.

Larroumet, Christian. TEORIA GENERAL DEL CONTRATO. Vol. L, Traducción de Jorge Guerrero R., Editorial

Temis, S.A., Santa Fe de Bogotá, Colombia, 1993.

Muñoz, Nery Roberto. LA FORMA NOTARIAL EN EL NEGOCIO JURÍDICO. 10ª. Edición, Infoconsult Editores,

Guatemala, 2017.

Ospina Fernández, Guillermo y Eduardo Ospina Acosta. TEORIA GENERAL DEL CONTRARO Y DEL NEGOCIO

JURIDICO. 1ª. Edición, Editorial Temis, S.A., Colombia, 2,000.

Viteri Echeverría, Ernesto. LOS CONTRATOS EN EL DERECHO CIVIL GUATEMALTECO. Segunda reimpresión de

la segunda edición. Instituto de investigaciones jurídicas, Universidad Rafael Landívar. Guatemala 2007.

Y las obras que el estudiante vaya aportando relacionadas con el negocio jurídico, el contrato, la

contratación, obligaciones, teoría general de los negocios, actos y contratos.

LEYES:

Asamblea Nacional Constituyente 1985, Constitución Política de la República de Guatemala

Código Civil Decreto Ley 106

Código de Notariado Decreto 314

Ley del Organismo Judicial Decreto 2-89

Código de Comercio Decreto 2-70

Código Procesal Civil y Mercantil Decreto Ley 107

Otras leyes relacionadas

Guatemala, febrero de 2022.

MSc. Mario de Jesús Estrada Iglesias.